



O.J.D.: 266294
E.G.M.: 1205000
Tarifa: 41250 €

EL MUNDO

Fecha: 25/02/2012
Sección: ESPAÑA
Páginas: 1,12-13



JOSÉ AYMA

PEDRO MORENÉS Ministro de Defensa

Dos meses después de su toma de posesión, Pedro Morenés afronta ahora las semanas clave en las que habrá que decidir de qué manera afectarán los recortes presupuestarios a las Fuerzas Armadas

«La situación económica ha pasado a ser un asunto de seguridad nacional»

ROBERTO BENITO / Madrid

Transmite una imagen hierática y el último barómetro del CIS no le ha tratado excesivamente bien, pero desde el momento en que Pedro Morenés sale de su despacho de la cuarta planta del Ministerio de Defensa para recibir la visita de EL MUNDO uno se da cuenta de que las apariencias, una vez más, engañan. Afable pero directo, justo ese día cumplía dos meses como ministro de Defensa; «no mucho tiempo», admite, aunque él, como secretario de Estado que fue y con la relación que ha mantenido con la Defensa después, llegó al departamento con «una cierta ventaja». A la espera de saber con qué medios económicos va a contar, tiene una idea clara de lo que es la Seguridad y la Defensa y de lo que debe ser en el futuro. Algo en lo que él tiene mucho que decir.

Pregunta.— Las Fuerzas Armadas de hoy son en buena parte fruto de las decisiones adoptadas cuando usted era secretario de Estado. ¿La valoración de lo logrado es positiva?

Respuesta.— Las Fuerzas Armadas tienen la capacidad de adaptarse a la realidad a la que tienen que servir, una conciencia de permanente adaptación y mejora que está en la naturaleza misma de la condición del militar. Por tanto, lo que yo dejé estaba adaptado a la realidad de entonces y

lo que me encuentro está adaptado a la realidad de ahora.

P.— ¿Y cómo afrontan la adaptación a la situación económica actual?

R.— Es evidente, y no solamente en España, que la situación económica ha pasado a ser un asunto de seguridad nacional. En EEUU, por ejemplo, la lucha contra el déficit está recogida en la revisión de la defensa nacional, algo que hasta ahora jamás había sido así.

P.— ¿Aquí se hará algo parecido?

R.— Bueno, hay una situación de hecho, que es que la lucha contra la sangría económica que estamos viviendo es una necesidad de primer orden de la seguridad nacional. Y en esto todos los españoles y las instituciones tenemos que ser solidarios.

P.— ¿Las Fuerzas Armadas lo han hecho con las reducciones presupuestarias de los últimos años?

R.— Lo que España dedica a seguridad, en comparación con Francia o Reino Unido, dice bastante de la capacidad de sacrificio que tienen nuestros militares a la hora de afrontar las responsabilidades que tienen encomendadas. Los recursos económicos que tenemos no son precisamente líderes en el mundo en el que queremos estar.

P.— ¿Tiene ya una idea precisa del presupuesto con el que va a contar?

R.— No. Lo tenemos que hacer en

escasamente un mes. Lo que le puedo asegurar es que va a ser un presupuesto de crisis. No sé en qué ámbito nos vamos a mover, pero sí sé que tenemos que analizar todos los capítulos de gasto y revisarlo todo para adaptarlo al marco económico.

P.— El capítulo de personal se lleva dos terceras partes del presupuesto. Parece evidente que habrá que to-

carlo bastante si hay restricciones.

R.— De lo que se trata es de buscar los capítulos cuyo recorte más puede afectar a la operatividad de las Fuerzas Armadas, porque unas Fuerzas Armadas que no sean operativas no sirven para nada y son carísimas. Dicho esto, es cierto que en España hemos vuelto a una situación en la que gastamos mucho más en perso-

nal que en armamento y material, y eso no es bueno.

P.— Pero en otros países se están afrontando fuertes reducciones de efectivos.

R.— Sin duda. No estoy diciendo que esto quede excluido, lo único que digo es que tocaremos aquellos capítulos en los que la operatividad se vea menos afectada. Si le puedo decir que nuestras Fuerzas Armadas tienen que tender hacia lo que tienen otras: un tamaño razonable, enorme flexibilidad y capacidad combinada.

P.— ¿La adaptación a la realidad de la que hablaba antes?

R.— La adaptabilidad es la clave de todo, porque hace que necesitemos menos para poder hacer más.

P.— Usted ha hablado de revisar el despliegue geográfico de las Fuerzas Armadas. ¿Está estudiando el cierre de acuartelamientos?

R.— Ante la demanda que se les hace de racionalización económica y sacrificio, las Fuerzas Armadas están analizando sus estructuras para hacerlas más ligeras económicamente. Y debo decirle que eso genera resistencias de los sitios en los que están, porque un cuartel genera riqueza. Y es una riqueza que públicamente se reconoce poco. Cuando se pregunta a los españoles, dicen que las Fuerzas Armadas son la institución del Estado de más credibilidad, pero cuando se les pregunta a continuación de dónde hay que recortar, dicen que de las Fuerzas Armadas.

P.— A veces se pregunta junto a la sanidad o la educación, y claro...

R.— Incluso preguntándolo así. La seguridad es un concepto prioritario. Las sociedades humanas se generan primero para protegerse; luego para generar riqueza, pero primero para protegerse. Esto es así.

P.— El cierre de acuartelamientos

Sigue en **página 13**

PRESUPUESTO

«Tenemos que analizar todos los capítulos de gasto y revisarlo todo para adaptarlo al marco económico»

NÚMERO DE EFECTIVOS

«Nuestras Fuerzas Armadas tienen que tender hacia lo que tienden otras: un tamaño razonable y enorme flexibilidad»

BASES MILITARES

«Las Fuerzas Armadas están analizando sus estructuras para hacerlas ligeras y eso genera resistencias en sitios en que están»

cuarter de Loyola y otros:

R.— Como en las demás provincias, en Guipúzcoa, Vizcaya y Álava tenemos una presencia militar histórica. Estamos en el País Vasco con gran naturalidad, como estamos en Pontevedra o en Albacete.

P.— En el ámbito económico debe afrontar la elevada deuda del Ministerio. El Gobierno anterior se despidió alertando sobre sus consecuencias. ¿Aquellas advertencias respondían a la realidad?

R.— Responden absolutamente a la realidad. Hay que reprogramar algunos contratos y, en su caso, habrá que suprimir otros y renegociar el alcance numérico de las unidades de los programas.

P.— ¿Va a tener que volcarse la industria en la exportación?

R.— Tiene que volcarse en la exportación siempre, independientemente de que aquí tenga un buen



J. A.

es buena para el Líbano y, de hecho, ya ha habido movimientos en el país, aunque a nuestra zona no han llegado; Hezbolá no ha tenido una reacción ante la situación en Siria, pero seguimos el asunto día a día. Dicho esto, en el Líbano se está cumpliendo la misión y, por tanto, vamos a

de Rusia en el Consejo de Seguridad de la ONU, y segundo, porque no veo concreción, ni una iniciativa de EEUU o la UE. Es duro no verlo, pero no lo veo.

P.— Donde no hay sensación de un posible fin es en la lucha contra los piratas somalíes en el Índico.

aunque hay que estudiarlo bien, porque puede tener connotaciones colaterales. Estamos hablando con Francia y Reino Unido, pero ya hay un análisis importante de cómo deben realizarse las operaciones.

P.— ¿Esta posibilidad se desarrollaría dentro de *Atalanta*?

«En el Líbano analizaremos el número de personas que tenemos e incluso si vamos a salir de allí si la misión está cumplida»

ESCUDO ANTIMISILES

«Hay que modificar el convenio bilateral con EEUU. La parte norteamericana tenía sus dudas, pero lo han aceptado»

la ratificación del convenio podemos llegar a esas fechas, sí. Es, una vez más, una contribución de España a la defensa de la estabilidad mundial.

P.— ¿El escudo antimisiles va a implicar la modificación del convenio bilateral con EEUU?

R.— Sí, hay que modificarlo. Hubo discusión inicial sobre si había o no que hacerlo, pero hay que hacerlo. La parte jurídica norteamericana tenía sus dudas, pero lo han aceptado.

P.— El PSOE se ha comprometido al consenso en Defensa. ¿Confía en que sea así?

R.— Sería muy bueno que la política de Defensa esté fuera de esa otra política y estoy convencido de que, con el principal partido de la oposición y también con otras fuerzas políticas, conseguiremos tener una política de Estado consensuada en el mayor porcentaje posible. Nosotros lo vamos a ofrecer con lealtad.